

benuta GmbH ist ein global operierendes E-Commerce Unternehmen und steht seit der Gründung im Jahr 2008 für moderne und abwechslungsreiche Teppich-Vielfalt und innovative Designs. Als europäischer Marktführer im Onlinehandel für Teppiche sind wir in 6 Ländern Europas tätig. Unser zentraler Vertriebskanal – www.benuta.com – bietet sowohl erstklassige Markenartikel als auch hochwertige Produkte unserer fest etablierten Eigenmarke. Um den selbst gesetzten hohen Standards gerecht zu werden, suchen wir stets begeisterungsfähige Mitarbeiter, die unsere dynamische Entwicklung mitgestalten wollen.

AKTUELL IST BEI UNS FOLGENDE STELLE VAKANT:

Junior Business Development & B2B Sales Manager E-Commerce (m/w)

Dein Aufgabengebiet

- Du bist für den Aus- und Aufbau professioneller Vertriebsstrukturen im B2B-Umfeld und die Steuerung des Auftragsmanagements verantwortlich
- Die Platzierung unserer erfolgreichen Eigenmarken abseits unseres eigenen B2C Onlineshops verfolgst Du zielstrebig
- Du betreust unsere bestehenden B2B Klein- und Großkunden, z.B. Marktplätze wie amazon und Shopping Clubs und akquirierst Neukunden, einschließlich Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Du erarbeitest gemeinsam mit Geschäftsführung und Category Management ein geeignetes B2B-Produktportfolio und unterstützt in der Sortimentsentwicklung, außerdem verantwortest Du die gezielte Verteilung des B2B-Kataloges
- Die Teilnahme an Fach- und Branchenmessen zählt ebenso zu Deinem Aufgabengebiet, wie die Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und -analyse im Online- und Offline-Umfeld

Dein Profil

- Du hast Deine kaufmännische Ausbildung (Industriekaufmann/frau, Groß- und Außenhandelskaufmann/frau) oder Dein Studium (z.B. BWL, Business Administration, Marketing) erfolgreich abgeschlossen und bringst bestenfalls erste Erfahrung im Vertrieb und/oder im E-Commerce-Umfeld mit
- Dich zeichnet eine außerordentliche Kunden- und Serviceorientierung aus, Du bist kommunikativ, sicher in Deinem Auftreten und verhandlungsstark
- Du besitzt ein gutes Gespür für den Bereich Textil / Home & Living, bestenfalls bringst Du Branchenerfahrung und Marktkenntnisse mit
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse sind sehr gut, Französischkenntnisse wünschenswert
- Du denkst analytisch und entscheidest zahlengetrieben, arbeitest selbständig, ergebnisorientiert und hast einen hohen Qualitätsanspruch
- Gute Kenntnisse in MS Office (Excel, Powerpoint) setzen wir voraus

Unser Angebot:

- spannendes E-Commerce-Umfeld und ein international agierendes Unternehmen

- die Chance, einen Unternehmensbereich auf- und auszubauen
- ein unternehmerisch geprägtes Umfeld mit flachen Hierarchien, flexiblen Strukturen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Offenheit für neue Impulse und die Möglichkeit neue Wege zu gehen
- ein positives Arbeitsklima, Teamevents, Kaffee-Flat, frisches Obst und flexible Arbeitszeiten

Wir freuen uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse; max. 3 Dateien) unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen per E-Mail an jobs@benuta.com.

Dein Ansprechpartner: Madeleine Champagne, HR Manager

benuta GmbH
Hohe Straße 87
53119 Bonn

<http://jobs.benuta.com>
<http://www.benuta.de/>